

Digitalización

Currículo Vitae

2015

Logística e Instalación
(Vendedor)

Área de interés para laborar: **Comercial.**
Puesto: **Ejecutivo de Ventas.**

15/04/15

5:30

\$11,000 Sueldo

DATOS PERSONALES:

Nombre:

Héctor DeLucio Galván.

Correo-e:

hd_martinez@hotmail.com

Edad:

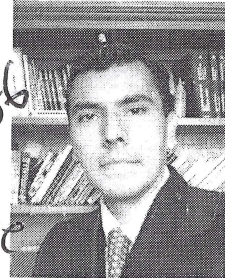
40 años

No. Celular

5564158669

Domocilio:

Casado, 3 hijos
Calle Mariano Escobedo No. 9, Col. Centro,
Tultepec, Estado de México.



Prof.

DATOS ESCOLARES

1989 - 1991

Universidad ETAC, Tlalnepantla, Estado de Mexico.

- Certificado, Preparatoria

1991 - 1994

Centro Tecnológico Superior de Computación, Tlalnepantla, Estado de Mexico.

- Certificado, Carrera Diseño Grafico

Capacitaciones recientes;

- Curso Ventas Efectivas - 2013 - Reconocimiento
- Certificación AIIM Gestion de Contenido Empresarial ECM - 2013 - Certificado
- Certificación DAC en software DOCUWARE - Gestor Documental - 2013 - Certificado
- Certificación Comercial scanner FUJITSU, CANON, KODAK. - 2014 - Reconocimiento
- EF Education Group, Englishtown - Studying - Unit I - 2015

EXPERIENCIA LABORAL:

Amplia experiencia principalmente en atención a clientes, ciclo de proceso de ventas; prospectación, presentación de propuesta técnica y económica, negociación, cierre y labor de post-venta.

- Atención a cartera de clientes o creación por medio de prospectación en bases de datos.
- Envío de cartas presentación de portafolio de productos o servicio.
- Envío de propuesta técnica en base a requerimientos y propuesta Económica.
- Negociación y Cierre de venta utilizando beneficios, descuentos o promociones.
- Seguimiento de post-venta y cobranza.

Disponibilidad para viajar

Reportes de resultados Mensuales y/o Trimestrales;

- Clientes atendidos.
- Cotizaciones enviadas.
- Facturacion VENTA.
- Facturacion Cobrada.

Planeacion de metas y ruta de accion para su alcance.

Area de facturacion, control de pedidos, manejo de sistemas administrativos, facturacion, planeacion de entregas a clientes corporativos, gobierno, CEDis. Reportes de pedidos facturados, montos y entregas.

Credito y cobranza, proceso de revision y cobro de facturas. Tramites y recuperacion de documentos para lineas de credito, seguimiento a cartera vencida.

Manejo de equipo de computo, accesorios, componentes, perifericos, consumibles y redes, cableado estructurado. Software comercial Office, Win y sistemas administrativos.

Quiere salir por crecimiento profesional, quiere abarcar otros productos. $\$8,000$ sueldo base + $\$5,000$ de comisión
por nomina

ULTIMOS TRES EMPLEOS

Actual Prest. Cumplió la meta

2 años, 3 meses

- **Conceptos en Productividad Empresarial, SA de CV. (Enero 2013 - a la fecha)** Empresa dedicada a integracion de Soluciones de Tecnologia Informatica, especialidad digitalizacion de documentos.

Puesto desempeñado; Cotizaciones, llamadas Cota 8
Asesor y Desarrollo de Negocios - ventas - atención a clientes Corporativos, integradores y sector gobierno.

Venta de scanners Post venta y cobranza millones de pesos

- **SyCTeam (Junio 2010 - Dic 2012)** empresa dedicada a la venta de equipo de computo.

Puesto desempeñado Gerencia Comercial, responsable del area comercial y compras. Atención a clientes corporativos y distribuidores de computo. Coordinación con area de produccion y logistica en la realizacion de los proyectos.

$\$5,500$ sueldo base + $\$8,000$ de comisión
Sale para entrar para a el 2014

- **GRUPO ATI (Enero 2008 - Junio 2010)** empresa dedicada a la fabricacion y distribucion de consumibles de computo, marca DATAPAC.

Puesto desempeñado; Ejecutivo SR., atención personalizada a clientes corporativos. Participacion en concursos de ventas por subasta. Generacion de reportes y planes trimestrales de ventas. Proceso de venta Prospeccion - Cierre. Capacitacion a clientes.

Cinta para impresoras de matriz Ley
por nomina, Prest.

Sale por cierre de

por honorarios $\rightarrow 53624096$ la empresa. Cligida (ción)
Referencias Juan Hernández $\$12,000$ sueldo base
Sersio Arco, Carbo + $\$3,000$ por comisión