

## CURRICULUM VITAE

### Artemio Ortiz Martínez

Licenciado en Administración de Empresas Titulo.

Universidad Autónoma Metropolitana 1991-1994

**Dirección:** Angel M. Dominguez 18. Cto Geagrafos, Satelite, Naucalpan, Edo. Mex

**Teléfono casa:** 55727402

**Celular:** 55-5406-3734

**Fecha de Nacimiento:** 10/02/1970

**Estado Civil:** Casado

**Idiomas:** Inglés 60%

**Áreas de Interés:** Ventas.

### Experiencia Laboral

**Marzo 2001 – Actual**

**Inacom de México, S.A. de C.V.**

Empresa dedicada a la comercialización de Hardware y Software de IBM, HP, Cisco, Oracle, VMWARE y Microsoft.

**Puesto: Ejecutivo de Ventas**

**Actividades:**

Atención a clientes usuario final corporativos. Integrando soluciones de Tecnología de Información desde la plataforma, la aplicación, la instalación, implementación, comunicaciones y opciones de arrendamiento o financiamiento. Logrando lo anterior utilizando herramientas de:

- Business Intelligent (Cognos IBM) venta e implementación.
- ERPs (Solomon, Oracle y SAP) Venta e implementación.
- Networking: Cableado Estructurado, infraestructura de Hardware de Comunicación (Conmutadores, Hubs, Switch Routers). Venta y servicios de instalación. Equipos Cisco y 3COM.
- Hardware y Software de IBM, HP, Cisco, Oracle, VMWARE y Microsoft. Servicio de instalación e implementación de la solución.
- Storage (IBM Total Storage, EMC2).

Venta anual promedio de 6 millones de dólares.

Tiempo promedio de atención a Clientes 5 años. Liverpool, Cablemas, CIE, Redpack, El Universal, Volvo etc.,

Jefe directo: Ingeniero Nicolás Reyero. Director General. Tel.: 5147-5411

**Jul 1998 – Febrero 2001**

**Vertex de México S.A. de C.V.**

Empresa dedicada al mayoreo de equipos marca HP e IBM.

**Puesto: Gerente de Ventas IBM**

**Actividades:**

- Generación de demanda, por medio de eventos a clientes usuario final en conjunto con Casas de Software e IBM.
- Coordinación de ejecutivos de venta.
- Asistencia a Dirección en el desarrollo de la estrategia 1999 para el área de IBM. Elaboración de plan de negocios para IBM 1999.
- Atención a clientes usuarios finales.

Jefe directo: Ingeniero Irving Balbuena Robles. Director General. Tel.: 5669-2747.

**Ago 1996 – Jun 1998**

**Epson México S.A. de C.V.**

Fabricante de impresoras, videoproyectores, scanners y cámaras digitales.

**Puesto: Ejecutivo de Cuenta**

**Actividades:**

- Promoción de productos Epson en cuentas usuario final.
- Desarrollo, capacitación y atención de la red de distribuidores Epson.

Jefe directo: Ingeniero Rubén Ávila. Tel.: 5328-4000

**Ene 1991 – Sep 1996**

**IBM de México S.A. de C.V.**

Fabricante de equipo de cómputo y software.

**Puesto: Consultor Junior de Industria**

**Actividades:**

- Apoyo a generación de demanda y desarrollo del mayorista Vertex y de su red de distribuidores.
- Soporte a preventa de productos intermedios IBM para Vertex.
- Detección de oportunidades y necesidades en empresas privadas del sector manufactura y distribución para la venta del ERP CYAN/MCBA con la plataforma Unix IBM RS/6000.

Jefe directo: Licenciado Javier Altamirano. Gerente de Canales. Tel.: 5270-3000