

CURRICULUM VITAE.



DATOS PERSONALES

NOMBRE	ENRIQUE DE JESUS HERNANDEZ ALVAREZ
DOMICILIO	SAN ANTONIO #1, COL: LOMAS DE SAN AGUSTIN. NAUCALPAN DE JUAREZ
EDAD	25 AÑOS
FECHA DE NACIMIENTO	9 DE JUNIO DE 1992
TELEFONO	53-00-10-59
TELEFONO CELULAR	044-55-34-04-13-06
CORREO ELECTRONICO	halo00071992@hotmail.com

GRADO DE ESTUDIOS

Lic. INGENIERIA EN SISTEMAS COMPUTACIONALES.

CONOCIMIENTOS.

-INFORMATICA, PONCHAR CABLES DE RED, CONEXION EN RED, PROGRAMACION BASICA (C SHARP"C#"), LENGUAJE (HTML, SQL), MANTENIMIENTO CORRECTIVO Y PREVENTIVO, MANEJO DE PAQUETERIA DE OFFICE, SISTEMAS (MICROSOFT, LINUX), PROGRAMA INTELISIS.

EXPERIENCIA LABORAL

VENTAS CORPORATIVAS, ATENCION A CLIENTES, ASESOR DE VENTAS, PROMOTOR DE PRODUCTOS VARIOS, ASESOR TELEFONICO, MANEJO DE OFFICE, CRM, SAP Y PROGRAMAS DE TRABAJO EMPRESARIAL, INFORMATICA, PONCHAR CABLES DE RED, CONEXION EN RED, MANTENIMIENTO CORRECTIVO Y PREVENTIVO, MANEJO DE PAQUETERIA DE OFFICE, SISTEMAS (MICROSOFT, LINUX), VISUAL BASIC (C#) PROGRAMA INTELISIS.

ANTERIORES TRABAJOS

Ideal: AUXILIAR DE SISTEMAS

ANTIGÜEDAD NOVIEMBRE 2017/actual

PUESTO: AUXILIAR

Laborando actualmente.

Actividades: Asesoría, Mantenimiento, redes.

TEXTIVISION: AUXILIAR DE SISTEMAS

ANTIGÜEDAD MAYO 2017/SEPTIEMBRE2017

PUESTO: AUXILIAR

Fin del Servicio Social.

Actividades: Asesoría, Mantenimiento pre y cor.

RED RING: EJECUTIVO DE VENTAS/SHARP PUESTO: CALL CENTER/VENTAS CORPORATIVAS Actividades: Asesoría, cotizaciones y citas al cliente.	ANTIGÜEDAD JUNIO 2016/DICIEMBRE 2016 Fin del Proyecto.
MARKETPRO: PROMOTOR DE VENTAS/PHILIPS PUESTO: ASESOR TECNICO Y DE VENTAS Actividades: Asesoría al cliente, prospectar y cerrar la venta.	ANTIGÜEDAD JUNIO 2015/MAYO 2016 Fin del Proyecto.
SANIMEX: ASESOR DE VENTAS PUESTO: ASESOR TECNICO Y DE VENTAS Actividades: Asesoría al cliente, prospectar y cerrar la venta.	ANTIGÜEDAD JULIO 2014/ABRIL 2015 Baja por prestaciones.
CAME: PROMOTOR DE CREDITO Y COBRANZA. PUESTO: PROMOTOR DE CREDITO. ACTIVIDADES: Cambaceo, volantejar y cobranza a domicilio.	ANTIGÜEDAD MAYO/JULIO 2014 Renuncia voluntaria
BRAVO MODELS: MODELAJE. PUESTO: MODELO y EDECAN. ACTIVIDADES: Dar a conocer el producto.	ANTIGÜEDAD ENERO 2013/ENERO 2014 Fin del Proyecto.
TVTECH: ASESOR DE VENTAS TELEFONICAS. PUESTO: PROMOTOR DE VENTAS Actividades: Dar seguimiento a clientes y cerrar la venta.	ANTIGÜEDAD OCTUBRE 2012/ENERO 2013 Solo por Proyecto.
HUMAN QUALITY PUESTO: ASESOR TECNICO Y DE VENTAS Actividades: Asesoría al cliente, prospectar y cerrar la venta.	ANTIGÜEDAD JULIO/SEPTIEMBRE DE 2012 Solo por Proyecto.
MANPOWER PUESTO: PROMOTOR DE VENTAS Actividades: Asesoría al cliente, prospectar y cerrar la venta.	ANTIGÜEDAD ABRIL/JULIO 2012 Solo por Proyecto.
RGS PUESTO: PROMOTOR DE VENTAS Actividades: Asesoría al cliente, prospectar y cerrar la venta.	ANTIGÜEDAD AGOSTO 2010/SEPTIEMBRE 2011 Baja por prestaciones.

EXPERIENCIA LABORAL EN EL AREA DE SISTEMAS.

- Experiencia de 6 años en ventas en el área de tecnología (atención a clientes, asesoría y cierre de venta).
- Mantenimiento correctivo y preventivo (CPU, laptop, tabletas y smartphone): limpieza de los equipos de virus y otras amenazas, archivos temporales, desfragmentación de disco duro y formateos modo fabrica. Limpieza de equipos de polvo y aplicarles soporte técnico de primer y segundo nivel.
- Levantamiento de tickets: Asesoría y reparación de equipos a los Usuarios de la empresa.
- Redes: Cableado estructurado, ponchar cables de red y línea telefónica, mantenimiento a redes wi-fi y módems, instalación de Routers, direcciones IP, servidores, dar de alta impresoras, multifuncionales y sus drivers.
- Instalación: Windows, actualizaciones, instalación de antivirus, office 365 y programas empresariales.
- Programación: Programa Visual Basic (C#) básico, SQL (básico).

-Paquetería de Office: Avanzado (bases de datos, Outlook, Access).

-Ingles: Nivel técnico.

AFICIONES.

DESEO DESARROLLARME EN UN AMBIENTE LABORAL SANO Y CON PROYECCION A FUTURO. Y QUE MEJOR QUE LO PUEDA HACER EN UNA DE LAS MEJORES EMPRESAS DE MEXICO.